

TECNICI COMMERCIALI (m/f/v)

Attivi sul territorio Italiano

PRINCIPALI RESPONSABILITÀ DEL RUOLO

- › Acquisizione clienti e ordini
- › Consulenza e assistenza ai clienti esistenti ed ai potenziali
- › Gestione della trattativa di vendita e negoziazione dei prezzi
- › Sviluppo del mercato di riferimento
- › Supporto commerciale attivo durante le fiere
- › Analisi del mercato e del potenziale

CARATTERISTICHE RICHIESTE AL RUOLO

- › Esperienza professionale in ambito costruzione stampi e attrezzature / Esperienza di vendita diretta
- › Presenza sicura ed attenta nel contatto con i clienti
- › Spiccate doti di comunicazione
- › Affidabilità ed indipendenza
- › Disponibilità a viaggiare
- › Buona conoscenza del pacchetto MS Office
- › Buona conoscenza della lingua inglese o tedesca

DAS BIETEN WIR IHNEN

- › Einen sicheren, zukunftsorientierten Arbeitsplatz in einem mittelständischen Familienunternehmen
- › Ein interessantes, abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- › Modernes Arbeitsumfeld mit Weiterbildungsmöglichkeiten
- › Leistungsgerechte und attraktive Vergütung

KNARR UNTERNEHMENSGRUPPE

Seit Firmengründung im Jahr 1994 hat sich KNARR - mit Sitz im oberfränkischen Helmbrechts - vom reinen Werkzeugbauunternehmen zum Komplettanbieter für den Werkzeug- und Formenbau entwickelt. Immer mehr namhafte nationale und internationale Kunden schätzen das ISO-zertifizierte Unternehmen dabei als kompetenten und zuverlässigen Ansprechpartner. Die zu Grunde liegende Leitphilosophie lässt sich dabei prägnant zusammenfassen: Qualität. Leistung. Service.



SIE HABEN INTERESSE?

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail oder Post an folgende Adresse:

KNARR Vertriebs GmbH · Human Resources · Gunterstraße 31 · 95233 Helmbrechts · Germany
Phone: +49 9252 9993-0 · Fax: +49 9252 9993-399 · E-Mail: hr@knarr.com