

VERKAUFSBERATER (m/w/d)

im Vertriebsinnendienst Deutschland

IHRE AUFGABEN

- › Angebotserstellung unter Beachtung wirtschaftlicher Unternehmensaspekte und Machbarkeitsvorgaben
- › Angebotsnachverfolgung
- › Auftragsabwicklung
- › Lieferterminverfolgung und Koordination mit Kunden
- › Planung, Steuerung und Überwachung der Vertriebsaktivitäten
- › Telefonische Kundenbetreuung und -beratung sowie Reklamationsbearbeitung
- › Enge Zusammenarbeit mit den zuständigen Außendienstmitarbeitern

DAS BIETEN WIR IHNEN

- › Einen sicheren, zukunftsorientierten Arbeitsplatz in einem mittelständischen Familienunternehmen
- › Ein interessantes, abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- › Modernes Arbeitsumfeld mit Weiterbildungsmöglichkeiten
- › Leistungsgerechte und attraktive Vergütung

IHRE QUALIFIKATIONEN

- › Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- › Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst
- › Selbstständiges, zuverlässiges und organisiertes Arbeiten
- › Gute Deutschkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- › Flexibilität und Belastbarkeit
- › Kundenorientiertes Denken und Handeln
- › Sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- › Sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen, idealerweise erste Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen

KNARR UNTERNEHMENSGRUPPE

Seit Firmengründung im Jahr 1994 hat sich KNARR - mit Sitz im oberfränkischen Helmbrechts - vom reinen Werkzeugbauunternehmen zum Komplettanbieter für den Werkzeug- und Formenbau entwickelt. Immer mehr namhafte nationale und internationale Kunden schätzen das ISO-zertifizierte Unternehmen dabei als kompetenten und zuverlässigen Ansprechpartner. Die zu Grunde liegende Leitphilosophie lässt sich dabei prägnant zusammenfassen: Qualität. Leistung. Service.



SIE HABEN INTERESSE?

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail oder Post an folgende Adresse:

KNARR Vertriebs GmbH · Personalabteilung · Gunterstraße 31 · 95233 Helmbrechts · Germany
Telefon: +49 9252 9993-0 · Fax: +49 9252 9993-399 · E-Mail: personal@knarr.com